

## Додаток 5 а. Особливі правила закупівель для польських бенефіціарів

Бенефіціари з Польщі, повинні дотримуватися наступних особливих правил щодо укладання договорів в рамках проекту:

### 1.1. Заклучення договорів у рамках проектів

- 1) Бенефіціар зобов'язаний підготувати і провести процедуру закупівель з очікуваною вартістю закупівлі, що перевищує 50 000 злотих нетто<sup>1</sup>, тобто без врахування податку на додану вартість (ПДВ), у рамках проекту у такий спосіб, щоб забезпечити, зокрема, чесну конкуренцію та рівне ставлення до усіх підрядників. Вищезазначені вимоги виконуються шляхом застосування положень Закону про державні закупівлі (далі: Закон) або принципу конкуренції, описаного у розділі 1.2 цього додатку<sup>2</sup>
- 2) Витрати в рамках проекту повинні бути прозорими, раціональними і ефективними.
- 3) Якщо бенефіціаром є орган державного управління або місцевого самоврядування, відповідно до статті 5 (2) (1) Закону від 24 квітня 2003 р. „Про діяльність на користь громади і волонтерську діяльність”, він може делегувати виконання публічних завдань відповідно до процедур, передбачених даним законом. У такому разі, процедури, зазначені в розділі 1.2 цього додатку, не застосовуються.
- 4) Якщо положення Закону про державні закупівлі не застосовуються відповідно до інших, ніж Закон про державні закупівлі, чинних законодавчих актів, бенефіціар, про якого мова в статті 3 Закону про державні закупівлі, проводить процедуру державних закупівель відповідно до вимог, вказаних у відповідних законодавчих актах. У такому випадку процедури, зазначені в розділі 1.2 цього додатку, не застосовуються.
- 5) Процедури, зазначені в розділі 1.2 цього додатку, не застосовуються до:
  - а) договорів, згаданих в статті 4 Закону про державні закупівлі, за винятком договорів, зазначених у статті 4 (8) Закону, якщо укладення договору на придбання права власності або інших прав на наявні будівлі або нерухоме майно юридичною особою, крім замовника у значенні Закону про державні закупівлі, без застосування принципу конкуренції, можливе тільки тоді, коли не існує ніяких особистих або майнових зв'язків, описаних в розділі 1.2 (2а);
  - б) договорів, зазначених у статті 4d Закону;
  - в) витрат, розрахунки яких здійснюються за допомогою спрощених методів, вказаних у Програмному Посібнику;
  - г) договорів, що надаються бенефіціарами, що обираються відповідно до процедури, передбаченої в Законі про державно-приватне партнерство або в Законі про концесії на

---

<sup>1</sup> Визначення вартості закупівлі здійснюється не раніше, ніж 3 місяці до дати початку процедури закупівлі, якщо предметом закупівлі є товари або послуги, та не раніше, ніж 6 місяців до дати початку процедури закупівлі, якщо предметом закупівлі є будівельні роботи. Кожного разу, коли в цьому додатку вартість вказана в євро, середній обмінний курс злотого до євро для конвертації вартості замовлень визначається згідно з положеннями статті 35 (3) Закону про державні закупівлі РП.

<sup>2</sup> Відповідно до правил розподілу коштів Фонду ESIF, кошти ЄС спрямовуються на реалізацію стратегії розумного, сталого і соціально-орієнтованого розвитку (smart, sustainable and inclusive growth). Ці цілі реалізуються зокрема шляхом створення високоякісних робочих місць або охорони навколишнього середовища. У зв'язку з цим, для договорів, вартість яких перевищує суми, зазначені в п.1 §1 Регламенту Міністра розвитку і фінансів від 22 грудня 2017 року про вартість закупівель і конкурсів, яка вимагає подання повідомлення до Служби публікацій Європейського Союзу, слід передбачити зобов'язання підрядників виконувати вимоги трудового законодавства, соціального законодавства та природоохоронного законодавства.

виконання будівельних робіт або послуг з метою реалізації проекту в рамках державно-приватного партнерства (гібридного проекту<sup>3</sup>);

- д) договорів, предметом яких є послуги, що надаються в рамках науково-дослідних робіт, що виконуються в проекті особами, які є складовою персоналу бенефіціара, зазначені в затвердженій проектній заявці.
- 6) Замовники можуть бути звільнені від обов'язку дотримуватися процедур, зазначених у Розділі 1.2. даного Додатку щодо присудження договорів в наступних випадках:<sup>4</sup>
- а) якщо в результаті належного дотримання принципу конкуренційності, зазначеного в розділі 1.2 цього додатку, не було отримано жодної пропозиції, яка б відповідала вимогам закупівлі; в такій ситуації укладення договору без застосування принципу конкуренційності можливе, якщо початкові умови договору не були істотно змінені;
  - б) коли договір може бути виконаний тільки одним підрядником в силу однієї з наступних причин:
    - i. відсутність конкуренції з технічних причин об'єктивного характеру, наприклад є тільки один підрядник, який може виконати замовлення;
    - ii. предмет закупівлі є предметом захисту виключних прав, в тому числі прав на інтелектуальну власність, наприклад є тільки один підрядник, який має виключне право розпоряджатися предметом закупівлі, і це право підлягає обов'язковому захисту;Звільнення може застосовуватися, якщо немає альтернативного або замінного рішення і відсутність конкуренції не є наслідком навмисного і штучного обмеження параметрів замовлення;
  - в) якщо товари, послуги або будівельні роботи можуть бути надані тільки одним підрядником, у випадку договорів, пов'язаних з творчою або мистецькою діяльністю;
  - г) у випадку договорів, до яких застосовується принцип конкуренційності, де терміни, зазначені в розділі 1.2 цього додатку, не можуть бути дотримані у зв'язку з терміновою необхідністю укласти договір, яка не могла бути передбачена, та за умови що така термінова потреба не є результатом дій або недбалості замовника;
  - д) у випадку договорів, до яких застосовується принцип конкуренційності, де договір повинен бути виконаний негайно і терміни, зазначені в розділі 1.2 цього додатку, не можуть бути дотримані через надзвичайну ситуацію, яку не можна було передбачити (наприклад, стихійні лиха, катастрофи, поломки, непередбачені випадки), та за умови, що така надзвичайна ситуація не є результатом дій або недбалості замовника;
  - е) якщо договір на постачання стосується товарів, вироблених виключно для наукових досліджень, експериментів, наукових або дослідницьких цілей, за винятком договорів, щоякі стосуються масового виробництва замовник та мають на меті досягнення економічної ефективності або покриття витрат на дослідження і розвиток;

---

<sup>3</sup> Детальні положення щодо гібридних проектів можна знайти в Посібнику з питань, пов'язаних з підготовкою інвестиційних проектів, включаючи проекти, що генерують дохід, та гібридні проекти на 2014-2020 роки.

<sup>4</sup> Обставини описані в пунктах 7 і 8 даного Розділу, що дозволяють не застосовувати процедури, слід тлумачити в контексті тлумачення відповідних положень Закону про державні закупівлі, тобто Статті 62 і 67, які дозволяють застосовувати неконкурентну процедуру за умови виконання певних умов.

- ж) якщо замовник укладає додаткові договори на постачання товарів з підрядником, обраним відповідно до принципу конкуренційності, і предметом таких додаткових договорів є часткова заміна поставленої продукції або обладнання, збільшення обсягу поточних поставок або вдосконалення наявного обладнання, якщо при цьому заміна підрядника могла б призвести до покупки матеріалів з іншими технічними характеристиками, що спричинило б технічну несумісність або непропорційні серйозні технічні труднощі, пов'язані з використанням і технічним обслуговуванням таких виробів або установок. Термін договору на додаткове постачання не може перевищувати трьох років;
  - з) якщо замовник укладає додаткові договори на послуги або будівельні роботи, передбачені в запиті цінових пропозицій, з підрядником, обраним відповідно до принципу конкуренційності протягом трьох років з дня укладання основного договору, при цьому такі додаткові договори полягають в повторенні аналогічних послуг або будівельних робіт;
  - и) якщо договір стосується постачання на особливо вигідних умовах у зв'язку з ліквідацією діяльності третьої особи, судовим процесом або процедурою банкрутства;
  - к) якщо договір на постачання виконується на товарному ринку згідно положень про товарні ринки, в тому числі товарних ринках інших держав-членів Європейської економічної зони;
  - л) якщо договір укладається дипломатичною службою у рамках правил дипломатичних служб;
  - м) якщо договір присуджується для виняткових цілей військового підрозділу у рамках законодавства, що регулює використання або перебування польських збройних сил за межами території Республіки Польща.
- 7) Замовники можуть бути звільнені від обов'язку дотримуватися процедур, зазначених в цьому Додатку у випадках, зазначених у статті 67 п.1) від пп(12) до (15) Закону про державні закупівлі. Такий варіант застосовується тільки до інституцій, перелічених у цих положеннях.
- 8) виконання умов, що дають право на звільнення від обов'язку дотримуватися процедур, зазначених у пунктах 6 і 7, повинно бути обґрунтоване в письмовій формі.
- 9) Основою для визначення вартості закупівлі є очікувана сукупна винагорода підрядника, без врахування податку на додану вартість (ПДВ), визначена з належною старанністю, з врахуванням можливих закупівель, про які йдеться у пункті 6 (з) .
- Забороняється заниження очікуваної вартості закупівлі або її поділ з метою зменшення очікуваної вартості окремих закупівель. При визначенні вартості закупівлі, необхідно одночасно дотримуватися трьох ознак<sup>5</sup>:
- а) товари, послуги та будівельні роботи є ідентичні за типом або функціями (ознака предмету);
  - б) закупівля реалізується в той самий час (ознака часу);
  - в) договір може виконуватись одним підрядником (ознака підрядника).

Якщо закупівлю розділено на частини (з певних економічних, організаційних або функціональних причин), вартість закупівлі визначається як загальна вартість її частин <sup>6</sup>.

<sup>5</sup> Перераховані обставини повинні трактуватися відповідно до інтерпретації положень Закону про державні закупівлі, що стосуються оцінки вартості закупівлі.

<sup>6</sup> Якщо бенефіціари зобов'язані застосовувати Закон про держзакупівлі, це не стосується договорів, про які йдеться в Статті 6а Закону про державні закупівлі.

- 10) У випадку договорів, які укладають бенефіціари, які не є замовниками за визначенням Закону про державні закупівлі, вартість закупівлі визначається відповідно до конкретного проекту. Установи, які є замовниками за визначенням Закону, повинні в першу чергу оцінити вартість закупівлі відповідно до положень Закону. Виявивши, що очікувана вартість договору не перевищує значення, яке вказано в статті 4 п.8 Закону, або у випадку галузевих (т.зв.секторних) закупівель - значення, яке вказане в нормативних актах, виданих на основі Статті 11 п.8 Закону, бенефіціари визначають вартість закупівлі відповідно до проекту.
- 11) Якщо бенефіціар порушує умови і процедури щодо присудження договорів у рамках державних закупівель, визначені в даному Додатку, витрати, пов'язані з цим договором, можуть вважатися неприйнятними (повністю або частково), відповідно до Наказу міністра регіонального розвитку, виданого на підставі статті 24 (13) Закону щодо реалізації програм в сфері регіональної політики цілісності у фінансовій перспективі 2014-2020рр.

### **1.2 Спеціальні умови для заключення договорів на державні закупівлі юридичними особами, які повинні забезпечувати принцип конкуренційності**

- 1) Бенефіціар заключає договір за проектом відповідно до принципу конкурентності в наступних ситуаціях:
- а) якщо бенефіціар не є замовником в розумінні Закону про державні закупівлі, а вартість договору перевищує 50 000 злотих нетто, тобто без урахування податку на додану вартість (ПДВ);
  - б) якщо бенефіціар є замовником за визначенням Закону про державні закупівлі, а вартість договору дорівнює або є меншою від суми, зазначеної в статті 4 (8) Закону, але більше 50 000 злотих без урахування ПДВ, або у випадку галузевих (т.зв.секторних) закупівель на суму, яка є меншою від суми, зазначеної в нормативних актах, виданих на підставі статті 11 8) Закону, але більше 50 000 злотих без урахування ПДВ.
- 2) З метою запобігання конфлікту інтересів:
- а) у випадку бенефіціарів, які не є замовниками за визначенням Закону про державні закупівлі, договори не можуть бути заключені з суб'єктами, які мають особисті або майнові зв'язки з цими бенефіціарами, за винятком галузевих закупівель і закупівель, зазначених у пп 1.1 (б) (ж) або (з) цього Додатку.
  - б) особи, які проводять заходи, пов'язані з процедурою відбору підрядника від імені замовника, в тому числі беруть участь в процесі оцінки тендерних заявок, не можуть мати будь-яких особистих або майнових зв'язків із підрядниками, які подали тендерні заявки. Такі особи повинні бути неупередженими і об'єктивними.
- 3) майнові або особисті зв'язки означають взаємини між бенефіціаром або особами, уповноваженими приймати рішення щодо зобов'язань від його імені, або особами, які від імені бенефіціара здійснюють діяльність, пов'язану з процедурами вибору підрядника, з однієї сторони, і підрядником з іншої сторони, які полягають, зокрема, в:
- а) участі у партнерстві або партнерстві, що є суб'єктом цивільного права;
  - б) володінні пакетом щонайменше 10% акцій або часткою майна, якщо нижчий поріг не передбачено чинним законодавством;

- в) виконанні функцій члена наглядового або керівного органу, на основі довіреності або доручення;
- г) перебуванні у шлюбі, родинних зв'язках кровної спорідненості або свояцтва першого або другого ступеня, а також у відносинах усиновлення, догляду або опіки.

У випадку виявлення контролером першого рівня, що бенефіціар заключив договір з юридичною особою, з якою він має зв'язки відмінні від тих, що перелічені в пунктах (а) - (d), але з порушенням принципу конкурентності, витрати будуть визнані неприйнятними після обґрунтування аудитором суттєвого порушення принципу конкурентності з посиланням на виявлений зв'язок.

- 4) Якщо бенефіціар є замовником за визначенням Закону про державні закупівлі, принцип конкурентності буде вважатися виконаним, якщо процедура закупівлі здійснюється відповідно до Закону.
- 5) Предмет закупівлі описується однозначно та вичерпно, використовуючи чіткі та зрозумілі умови, беручи до уваги всі вимоги та обставини, які можуть вплинути на підготовку пропозиції. Предмет закупівлі не може бути описаний шляхом зазначення торгових марок, патентів або походження, джерела або спеціального процесу, що характеризує товари або послуги, що надаються конкретним підрядником, якщо це може призвести до привілеїв або виключення деяких підрядників або продуктів, якщо це не виправдано специфікою предмета закупівлі та замовник не може описати предмет закупівлі шляхом достатньо точного опису, а зазначення супроводжується словами "або еквівалент".
- 6) З міркувань комерційної таємниці можна обмежити обсяг опису предмета закупівлі, але замовник зобов'язаний надати доповнений опис предмета закупівлі потенційному підряднику, який взяв на себе зобов'язання конфіденційності щодо наданої інформації, в термін який дає йому можливість своєчасно підготувати та подати пропозицію.
- 7) Предмет закупівлі описується з використанням назв і кодів, включених до Єдиного класифікатора із закупівель, про який йдеться у Регламенті (ЄС) № 2195/2002 Європейського парламенту і Ради від 5 листопада 2002 року про Єдиний класифікатор із закупівель (ЕКЗ) (ОJ L 340 16.12.2002, стор 1, з поправками; Спеціальне видання польською мовою: Глава 06, том 005, стор. 3)<sup>7</sup>.
- 8) Умови участі в процедурі закупівель і опис методології оцінки їх виконання, якщо такі умови включені в запиті цінових пропозицій, згадуються в пункті 11 (а), та визначаються співмірно до предмету договору, щоб забезпечити чесну конкуренцію і рівне ставлення до підрядників. Бенефіціар не може встановлювати умови, які перевищують вимоги, достатні для належного виконання договору.
- 9) Критерії оцінки тендерних пропозицій, поданих в рамках процедури закупівель визначені таким чином, щоб гарантувати чесну конкуренцію і рівне ставлення до підрядників, тобто:
  - а) кожен критерій оцінки повинен бути пов'язаний з конкретним предметом закупівлі;
  - б) кожен критерій (і опис його застосування) повинні бути сформульовані ясно і чітко, так щоб всі поінформовані учасники могли трактувати їх однаково і правильно;
  - в) вага (значимість) відповідних критеріїв повинні бути визначені таким чином, який би дозволяв вибрати найкращу пропозицію;

---

<sup>7</sup> Єдиний класифікатор із закупівель можна завантажити тут: <http://kodv.uzp.gov.pl>

- г) критерії оцінки тендерних пропозицій не можуть стосуватися характеристик підрядника, зокрема, його економічної, технічної або фінансової надійності. Це застереження не застосовується до договорів на соціальні послуги та інші спеціальні послуги<sup>8</sup>, та до неперіоритетних договорів в сфері безпеки та оборони<sup>9</sup>;
- д) ціна може бути єдиним критерієм для оцінки пропозицій. Окрім цінових вимог, рекомендується включити інші вимоги, що стосуються предмета закупівлі, такі як якість, функціональність, технічні параметри, екологічні, соціальні, інноваційні аспекти, технічне обслуговування, термін виконання договору, експлуатаційні витрати та організація, професійна кваліфікація та досвід осіб, призначених для виконання договору, якщо вони можуть суттєво вплинути на якість виконання договору.
- 10) крайній термін подачі заявок (береться до уваги дата їх отримання замовником) повинен бути не меншим ніж 7 днів для договорів на надання послуг та поставки товарів, і не меншим ніж 14 днів для договорів на виконання будівельних робіт та галузевих договорів, вартість яких нижча за суму, зазначену в нормативних документах, виданих на підставі пункту 8 статті 11 Закону. Для закупівель, очікувана вартість яких дорівнює або перевищує суми, зазначені в п.1 §1 Постанови Міністра розвитку і фінансів від 22 грудня 2017 р. про вартість замовлень і конкурсів, при яких необхідно подавати повідомлення до Служби публікацій Європейського Союзу, термін подання тендерних заявок повинен становити не менш ніж 30 днів. Період починається від дня, наступного після дати публікації запитів цінових пропозицій і закінчується в кінці останнього дня даного терміну. Якщо закінчення терміну припадає на суботу або святковий день, термін закінчується наступного дня після вихідних або святкових днів.
- 11) Для дотримання принципу конкурентності бенефіціар повинен:
- а) опублікувати запит на надання цінових пропозицій відповідно до умов, зазначених у пункті 12 або 13, включаючи принаймні:
    - i. опис предмету договору,
    - ii. умови участі в процедурі і опис методології оцінки виконання цих умов, в той час як визначення умов участі не є обов'язковим;
    - iii. критерії оцінки тендерних пропозицій;
    - iv. інформація про вагу (значимість) відповідних критеріїв оцінки в балах або відсотках;
    - v. опис методології присудження балів за виконання конкретного критерію оцінки тендера;
    - vi. кінцевий термін подачі заявок;
    - vii. кінцевий термін виконання договору;

---

<sup>8</sup> Перелік соціальних послуг та інших спеціальних послуг формує Додаток XIV до Директиви 2014/24 / ЄС Європейського парламенту та Ради від 26 лютого 2014 року про державні закупівлі і скасування Директиви 2004/18 / ЄС (OJ L 94 28.03 0,2014, стор. 65) і Додаток XVII Директиви 2014/25 / ЄС Європейського парламенту та Ради від 26 лютого 2014 року про закупівлі суб'єктами, які працюють в секторі водних, енергетичних, транспортних і поштових послуг і скасовує Директиви 2004 / 17 / ЄС (OJ L 94 of 28.03.2014, p. 243).

<sup>9</sup> Список неперіоритетних послуг у сфері безпеки та оборони формує Додаток II до директиви ЄС 2009/81 / ЄС Європейського парламенту та Ради від 13 липня 2009 року щодо координації процедур присудження деяких договорів на виконання робіт, постачання товарів та надання послуг договірними органам або організаціям в сфері безпеки та оборони, а також внесення поправок до Директив 2004/17 / ЄС і 2004/18 / ЄС (OJ L 2009.216.76, з поправками).

- viii. інформація про необхідність відсутності особистих або майнових зв'язків, зазначених в пункті (2) (a) (i-ii)<sup>10</sup>;
  - ix. визначення умов внесення матеріальних поправок до договору, підписаного в результаті процедури закупівель, якщо замовник дозволяє такі поправки;
  - x. інформація про можливість присудити договори у формі окремих лотів, якщо замовник це дозволяє;
  - xi. опис способу подання інших пропозицій та мінімальних умов, яким повинні відповідати інші пропозиції, разом із вибраними критеріями оцінки, якщо замовник вимагає або дозволяє їх подання;
  - xii. інформація про плановані договори, згадані в розділі 1.1 п.6 (з) цього додатку, про їхній обсяг і умови, на яких будуть присуджені договори, якщо замовник це дозволяє.
- б) вибрати найкращу з тендерних пропозицій, представлених підрядниками, які відповідають умовам участі в процедурі <sup>11</sup>, на основі критеріїв оцінки, визначених у запиті цінових пропозицій. Тендерний відбір оформляється звітом про процедуру закупівлі, згідно пункту 16. Процедура може закінчитися підбором декількох підрядників, коли замовник дозволяє окремі лоти.
- 12) Публікація запиту цінових пропозицій передбачає реєстрацію такого запиту в базі даних для конкурентних торгів <sup>12</sup> <sup>13</sup>. Якщо робота такої бази даних призупиняється (при чому припинення підтверджується за допомогою відповідного повідомлення міністра регіонального розвитку), бенефіціар повинен направити запит цінових пропозицій щонайменше трьом потенційним підрядникам, якщо три потенційних підрядники для даного договору існують на ринку, та опублікувати запит цінових пропозицій принаймні на веб-сайті бенефіціара. Публікація запиту цінових пропозицій означає початок процедури закупівлі в рамках проекту.
- 13) Якщо через специфіку проекту бенефіціар починає реалізовувати проект на свій ризик до підписання договору на співфінансування проекту, то публікація запиту цінових пропозицій передбачає реєстрацію такого запиту в базі даних для конкурентних торгів<sup>14</sup>. Якщо робота такої бази даних призупиняється, що підтверджується відповідним повідомленням міністра регіонального розвитку, бенефіціар повинен направити запит цінових пропозицій щонайменше до трьох потенційних підрядників, якщо три потенційні підрядники для даного договору існують на ринку, і опублікувати запит принаймні на своєму веб-сайті. Публікація запиту цінових пропозицій означає початок процедури закупівлі в рамках проекту.
- 14) Запит цінових пропозицій може бути змінений до кінця терміну подачі конкурсних заявок, передбачених в запиті цінових пропозицій. У такій ситуації інформація про зміни

<sup>10</sup> Не застосовується до юридичних осіб, які є замовниками за визначенням Закону про державні закупівлі.

<sup>11</sup> Якщо організація-замовник допускає можливість часткових торгів, процедура може привести до вибору більш ніж одного підрядника.

<sup>12</sup> Веб-сторінка, вказана у повідомленні Міністра економічного розвитку, на якій публікуються запити цінових пропозицій (<https://bazakonkurencyjnosci.funduszeuropejskie.gov.pl/>).

<sup>13</sup> Публікація запиту цінових пропозицій в базі даних конкурсних торгів відбувається в модулі "Я хочу додати оголошення - я є заявником (замовлення - заявник). У полі "Номер конкурсної заявки (\* обов'язково)" введіть наступний номер: PLSK.01.01.00-IP.01-00-PBU / 16.

<sup>14</sup> Публікація запиту цінових пропозицій в базі даних про конкурентоспроможність відбувається в модулі "Я хочу додати оголошення - я є заявником (замовлення - заявник). У полі "Номер конкурсної заявки (\* обов'язково)" введіть наступний номер: PLSK.01.01.00-IP.01-00-PBU / 16.

повинна бути включена в запит цінових пропозицій, опублікований згідно з пунктом 12 або 13. Така інформація повинна містити, принаймні, дату публікації зміненого запиту цінових пропозицій та опис змін. Замовник продовжує термін подання тендерних пропозицій на період, необхідний для коригування тендерних пропозицій, якщо це необхідно через обсяг змін.

15) Зміст питань, що стосуються запиту цінових пропозицій публікується відповідно до пунктів 12 або 13 поряд з поясненнями замовника.

16) Звіт про процедуру вибору виконавця (у письмовій формі) повинен включати в себе принаймні наступну інформацію:

- а) перелік пропозицій, одержаних у відповідь на оголошення із зазначенням дати, коли вони були отримані замовником;
- б) інформація про виконання умов, зазначених у пункті 2(а);
- в) інформація про виконання умов участі в процедурі підрядниками, якщо такі умови були визначені;
- г) інформація про вагу (значимість) відповідних критеріїв оцінки в балах або відсотках і методологія присудження балів відповідним підрядникам за виконання кожного конкретного критерію;
- д) визначення учасника-переможця з обґрунтуванням такого вибору,
- е) дата складання звіту і підпис замовника,
- ж) наступні додатки:
  - i. підтвердження публікації запиту цінових пропозицій відповідно до вимог пунктів 12 або 13 разом із змінами до запиту цінових пропозицій, про які йдеться у пункті 14, якщо вони були зроблені;
  - ii. представлені тендерні заявки (цінові пропозиції),
  - iii. декларації про відсутність зв'язків з підрядниками, які представили тендерні пропозиції, підписані замовником та особами, що беруть участь в діяльності, пов'язаній з процедурою відбору підрядника від імені замовника, в тому числі участь в процесі оцінки тендерних пропозицій (такі зв'язки описані в пункті 2(б)).

17) Інформація про результати процедури публікується в тому ж порядку, що і запит цінових пропозицій. Інформація про результати процедури повинна містити принаймні назву обраного підрядника, його адресу та ціну заявки (цінової пропозиції). На прохання підрядника, який подав тендерну пропозицію, замовник зобов'язаний надати йому доступ до звіту про порядок присудження договору, за винятком пропозицій, які містять конфіденційну інформацію<sup>15</sup>.

18) Після завершення процедури, описаної в даному розділі, з підрядником укладається договір у письмовій або електронній формі (при наявності електронного підпису). Якщо замовник проводить закупівлю полідену на окремі лоти, процедура може призвести до вибору більше ніж одного підрядника. Якщо обраний підрядник відмовляється від виконання договору із замовником, договір може бути укладений з іншим підрядником, наступним в списку за найбільшою кількістю балів, набраних під час оцінки.

---

<sup>15</sup> комерційна таємниця в розумінні відповідно до положень про боротьбу з недобросовісною конкуренцією (Закон від 16 квітня 1993 року про боротьбу з недобросовісною конкуренцією, Dz. U. 2018, пункт 419)



19) Положення договору, що виконується, не може бути істотно змінено <sup>16</sup> у тому, що стосується змісту тендеру, на підставі якого був обраний підрядник, окрім тих випадків, коли:

- а) можливість внесення змін до договору було передбачено замовником в запиті цінових пропозицій або в договірній документації та були вказані умови внесення таких змін, за умови якщо вони не призводять до зміни характеру договору;
- б) зміни стосуються додаткових поставок, послуг або будівельних робіт наявним підрядником, які не були включені в основний договір, за умови що такі постачання, послуги або будівельні роботи є необхідними і виконуються всі наступні умови:
  - i. підрядник не може бути замінений з економічних або технічних причин, зокрема, через потенціал заміни або сумісність обладнання, послуг або установок, передбачених основним договором;
  - ii. зміна підрядника може викликати серйозні незручності або значне збільшення витрат замовника;
  - iii. вартість кожної наступної зміни не перевищує 50% від початково визначеної вартості договору;
- в) зміни не впливають на характер (тип) договору і виконані всі наступні умови:
  - i. договір повинен бути змінений з причин, які замовник не міг передбачити, діючи з належною обачністю;
  - ii. розмір змін не перевищує 50% від початково визначеної вартості договору;
- г) підрядник, з яким було заключено договір, повинен бути замінений новим підрядником:
  - i. на підставі договірних положень, згаданих у пункті (а);
  - ii. результати злиття, поділу, перетворення, банкрутства, реорганізації або придбання організації-підрядника або підприємства, за умови, що новий підрядник відповідає умовам участі в процедурі, не підпадає під правила виключення, а його заміна не вимагає яких-небудь інших суттєвих поправок до договору;
  - iii. в результаті прийняття замовником зобов'язань підрядника щодо їхніх субпідрядників; у разі зміни субпідрядника замовник може укласти договір з новим субпідрядником без зміни умов договору, з урахуванням платежів за вже виконані роботи.

д) зміни не впливають на характер угоди, а загальна вартість поправок не перевищує суми, зазначені в п. 1 § 1 Постанови Міністра розвитку та фінансів від 22 грудня 2017 року про вартість замовлень і конкурсів, при яких необхідно подавати повідомлення до Служби публікацій Європейського Союзу, і в той же час не перевищує 10 % від вартості договору, початково визначеної в основному договорі на постачання і послуги, або вона не перевищує 15% початково визначеної вартості договору на виконання будівельних робіт.

---

<sup>16</sup>(Поправка вважається суттєвою, якщо вона змінює загальний характер договору щодо його характеру в його початковій редакції, або якщо вона не змінює загального характеру договору і має місце щонайменше одна з наступних умов: поправка вводить умови, які, за умови їх введення в ході процедури присудження договору, могла б привести до такої ситуації, що в ній взяли б участь або могли б взяти участь інші підрядники, або могли бути прийняті інші пропозиції, або поправка впливає на економічний баланс договору на користь підрядника в порядку, раніше не передбаченому у договорі, або поправка значно розширює або звужує сферу зобов'язань, що впливають з договору, або полягає в заміні підрядника, з яким замовник уклав договір, на нового підрядника у випадках, відмінних від тих, що зазначені в (d).